

一緒に美味しい焼き鳥届けませんか？

業務委託のご案内



やきとり将軍

YAKITORI SHOGUN

将軍の焼き鳥を代理で販売する業務委託という働き方

社員としてではなく個人事業主として弊社と対等な立場でパートナーシップを結ぶ働き方です。

食材の仕入れ管理や販売先の確保は弊社が責任を持って手配します。

固定給ではなく完全歩合制になるので頑張った分だけ高収入を得ることができます。

🐔 メリット

休日は月間
10日前後

🐔 メリット

串刺しの
仕込み無し

🐔 メリット

自己資金ゼロ
販売車で通勤 OK

🐔 メリット

成果報酬
完全歩合制

🐔 メリット

契約後
一定期間は
固定給

🐔 メリット

出店先の確保・
販売車の準備は
弊社がします

将軍の業務委託について

費用や資格は何か必要？



車両貸し出し0円・加盟金0円



運転免許があれば OK (AT限定可)



収入について

- <研修期間> 弊社スタッフと販売先へ約1ヶ月間同伴研修になります。研修合格後独り立ちになりますが販売に慣れるまで約2ヶ月間は固定給になります。
- <委託販売契約> 完全歩合制になり税抜売り上げの **30%** をお支払いします。
※2026年より歩合率を25%→30%へ改定しました。

売り上げと収入モデル

※1日の勤務時間が長めの為休みを多くしています。
より多く稼ぎたい方は売り上げの高い出店先や勤務日数を増やせます。
※他社A・24日間稼働 他社B・26日間稼働

月間勤務日数 約 **20** 日前後

月間売上目標 130,000 円

1日平均売上 (税抜) 63,000 円

歩合額 $63,000 \times 30\% \times 20 \text{ 日} = 378,000 \text{ 円}$

ユニフォーム代 ※弊社支給 0 円

施設利用料 0 円

販売車車検費用 ※弊社負担 0 円

※交通費及びその他諸経費一部は実費になります。

オーナー様

▶ **約37.8万円**

※改訂前 25%の場合 31.5万円



現オーナー様

月間勤務日数 21 日

月間売上目標 1750,000 円

1日平均売上 (税抜) 77,000 円

歩合額 $77,000 \times 30\% \times 21 \text{ 日} = 485,100 \text{ 円}$

オーナー-Aさん

約48.5万円

※改訂前 25%の場合 40.5万円

20 日

1550,000 円

(税抜) 71,000 円

$71,000 \times 30\% \times 20 \text{ 日} = 426,000 \text{ 円}$

オーナー-Bさん

約42.6万円

※改訂前 25%の場合 35.5万円

ARROWS

販売員の 1 日の流れ



11:00 下準備

営業所にて販売する商品の準備をします。
串刺しはありませんので販売商品、備品等を積み込み販売先へ出発します。



13:00 販売先にて準備

販売先に到着したら開店準備をします。
周りの安全を配慮しスムーズに準備しましょう。



14:00 開店

準備が出来次第開店です。
焼き鳥を焼き始めると美味しい匂いにつられ
お客様が来店します。



~22:50 接客対応

来客対応しつつ焼き鳥を焼いていきます。
リピーターのお客様も多く、世間話もしながら
楽しく販売しています。



23:00~ 片付け・帰路

1 日営業お疲れ様でした。
手際良く片付けて安全運転で帰りましょう。
直帰することも可能です。

将軍の業務委託について

通常コース



面接 & 説明会

川越営業所にて納得頂けるまで説明致します。
お互い不安がなくなるまで気軽にご質問ください。



ご契約

お互いに納得の上書面による契約を行います。



研修

指導スタッフと一緒に出店先で研修を実施します。
営業所にて接客無しで焼く練習も行います。
販売のノウハウ等教えます。



仮・独立

研修を終えたら一人での販売になります。
約2ヶ月間慣れるまで売り上げの低い出店先で
販売します。その期間は固定給になります。
指導スタッフも同席し改善点など伝えていきます。



祝・独立

売り上げが確保できる見込みが取れたら
歩合制になり委託販売員として販売を開始します。

ファースト研修・体験制度



研修・体験

とりあえずやってみる！
少しでも触れることでイメージしやすくなります。
焼く練習や接客の雰囲気を感じてください。
交通費は支給します。



面接 & 説明会

続きそうと判断したら川越営業所にて納得頂けるまで説明致します。
お互い不安がなくなるまで気軽にご質問ください。



ご契約

お互いに納得の上書面による契約を行います。



研修

指導スタッフと本格的に研修開始します。



仮・独立

研修を終えたら一人での販売になります。
約2ヶ月間慣れるまで売り上げの低い出店先で
販売します。その期間は固定給になります。
指導スタッフも同席し改善点など伝えていきます。



祝・独立

売り上げが確保できる見込みが取れたら
歩合制になり委託販売員として販売を開始します。

会社概要

SERVICES

事業案内

弊社では食に関わる3つの事業を展開しています。



YAKITORI SHOGUN
やきとり将軍

焼き鳥の販売及び製造卸し



将軍グリル

屋台村などイベント企画



TWINDISH

ふわふわ かき氷専門店



東京駒込に直営の店舗を運営しております。埼玉エリアでは移動販売車にてパチンコ店様店頭にて販売をさせていただいています。焼き鳥屋ではトップクラスの品揃えを誇っており、TV番組にも多数出演させて頂きました。老若男女のお客様に親しまれています。川越営業所では大型冷凍室も完備し、焼き鳥の製造から卸しまで承っております。



移動販売車やテントで屋台村の様な食事を提供をしています。焼そばやフランクなどの定番お祭りアイテムから、牛タン弁当やカルビ丼などお弁当販売もご要望により対応いたします。演出も兼ねて目の前で調理しますのでイベントの一興として利用者様に喜ばれています。



東京駒込にてかき氷専門店を運営しています。オリジナルの手作りシロップにふわふわな氷が特徴の専門店オープン5周年を迎え夏場は行列必須の人気店となりました。移動販売車によるポップアップ出店も可能です。



会社概要

OUR POLICY

私たちの考え

私たち『焼き鳥SHOGUN(将軍)』は、焼き鳥を単なるおつまみではなく日々の食卓を豊かにする『ごはんのおかず』と考え、商品を製造し、家族全員が笑顔で食べていただけるように心を込めて提供しています。

私たち『かき氷専門店 TWIN DISH』は、かき氷を単なる季節の食べ物ではなく、『氷の創作料理』と考え、様々な食材や工夫をこらし、お客様に非日常のかき氷の世界を心を込めて提供しています。

COMPANY PROFILE

会社概要

本社	株式会社ARROWS(アローズ) 東京都文京区千駄木 3-10-13 代表取締役社長 深瀬 将
直営店舗	『焼き鳥 SHOGUN駒込本店』※東京駒込霜降り商店街 『かき氷専門店 TWIN DISH駒込本店』※東京駒込霜降り商店街
川越営業所	埼玉県川越市木野目1213-1 パチンコ店様店頭にて焼き鳥、その他屋台村などイベント企画運営 焼き鳥商材の製造委託及び卸売 焼き鳥販売用商品の製造加工工場完備
販売先	※順不同 第一プラザ様、ゴープラ様、オータ様、ともえ様、ガーデン様、キクヤ様、ナビ様、他多数
メディア出演	王様のブランチ・ピットンコカンカン・ノンストップ メレンゲの気持ち・いきなり黄金伝説・火曜サプライズ ハレバレとんねるず・ちい散歩、他多数

COMPANY HISTORY

会社沿革

2008年8月	東京駒込霜降り商店街にてお団子まさゆめ開店
2009年4月	東京駒込霜降り商店街にて焼き鳥SHOGUN(将軍)開店
2010年3月	(有)美都(みさと)事業引継ぎ
2010年8月	埼玉県川越市にて移動販売事業拠点始動 販売車両2台
2010年8月	事業拡大のため販売車両5台に増車、自社工場開設
2013年1月	神立高原スキー場にてフードコート「神立横丁」企画運営
2014年8月	(株)ARROWSに社名変更
2015年4月	販売車両2台増車計7台にて営業
2015年7月	まさゆめをかき氷専門店TWIN DISHに営業転換
2018年8月	製造卸売事業開始のため製造工場拡張、大型冷凍庫導入
2021年8月	宅配事業参入のため川越工場拡張

CONTACT US

お問合せ

株式会社ARROWS 川越営業所
TEL: 049-235-7514 MAIL: arrows0806@yahoo.co.jp